

Alerce adquiere WeMob incorporando soluciones telemáticas y de seguimiento de flotas a su oferta de servicios de software para el sector de logística y transporte

- **Esta adquisición refuerza la oferta de productos de Alerce en el mercado ibérico de software para transporte y logística**

4 de septiembre de 2024: Oakley Capital, uno de los principales inversores paneuropeos de capital privado, anuncia que Alerce, una empresa de su cartera, ha adquirido WeMob, un proveedor líder de soluciones SaaS telemáticas y de gestión de flotas en la península ibérica.

WeMob ofrece a los gestores de flotas soluciones esenciales de control y seguimiento de vehículos, que informan en tiempo real de la ubicación, el diagnóstico a bordo y los datos sobre la actividad del conductor, así como el control de la cadena de frío; lo que garantiza la seguridad y la rentabilidad de la flota, y su cumplimiento de las normas regulatorias y medioambientales. Fundada en 2014 por Miguel Guerrero y sus socios, WeMob ha crecido ganándose la confianza del mercado hasta dar soporte a más de 500 clientes y más de 15.000 vehículos. Gracias a un producto de primera clase y a un mercado favorable impulsado por los requisitos regulatorios y medioambientales, WeMob ha conseguido expandirse con rapidez y registrar un crecimiento rentable con incremento en ventas a doble dígito en los últimos años, con una oferta de soluciones de alta calidad consiguiendo una base de clientes fieles con una tasa de rotación mínima.

Fundada en 1989 por la familia Pardo, Alerce se ha consolidado como proveedor líder de software de gestión integral de transporte (TMS, por sus siglas en inglés) para empresas españolas de transporte de carga fraccionada, courier, paquetería, palettería y grupaje. Oakley se asoció con Alerce en 2023 para acelerar el crecimiento de la empresa y facilitar su expansión internacional mediante crecimiento orgánico y adquisiciones complementarias.

La inversión en WeMob será la primera adquisición de este tipo para Alerce, que ampliará la oferta de soluciones SaaS de carácter crítico que mejoren el servicio al cliente, además de conseguir una mejor eficiencia medioambiental y de costes al proporcionar a los clientes una mayor visibilidad y control sobre los flujos de trabajo de transporte básicos asociados con el envío de mercancías. Esta adquisición consolida la posición de Alerce como proveedor de soluciones de software para transporte y logística líder en la península ibérica, además de brindar oportunidades de venta cruzada.

El equipo directivo de WeMob seguirá al frente de la empresa.

Esta compra contribuye a la trayectoria de Oakley en la escalabilidad de empresas de software como servicio SaaS, como quedó demostrado con las inversiones realizadas en la península ibérica como la de Grupo Primavera, que se integró estratégicamente en Cegid tras una ambiciosa estrategia de compra y desarrollo.

Peter Dubens, Cofundador y Director General de Oakley Capital, destacó: «Nos complace prestar apoyo a la primera adquisición de Alerce. WeMob es una empresa atractiva en un mercado grande y anticíclico, que cuenta con factores favorables relacionados con los requerimientos regulatorios y en materia de ESG. La inversión permitirá ampliar el alcance de Alerce en un valioso y potencial mercado adyacente y presentará importantes oportunidades de venta cruzada».

Pablo Pardo García, CEO de Alerce, señaló: «Para Alerce, esta es una inversión estratégica. Las potentes soluciones SaaS telemáticas y de gestión de flotas de WeMob nos ayudarán a ampliar la oferta de productos y ofrecer un mayor valor a nuestros clientes, al tiempo que proporcionarán a Alerce una presencia dominante en el mercado español de software de transporte y logística. Los más de 500 clientes fieles a WeMob son la prueba de una oferta de calidad elevada y se ajusta a la filosofía de Alerce de dar prioridad al cliente. Estamos impacientes por trabajar con Miguel y su equipo para cumplir nuestros ambiciosos planes de crecimiento».

Miguel Guerrero, CEO de WeMob, añadió: «Combinar nuestro negocio con el de Alerce y en asociación con Oakley es una gran oportunidad para WeMob. Aumenta de manera exponencial nuestras oportunidades de crecimiento y desarrollo y nos permitirá atender mejor las necesidades de nuestros clientes. Es una decisión que hemos meditado cuidadosamente, pensando en los beneficios finales no solo para nuestros clientes, sino también para nuestros proveedores y empleados, y la trayectoria futura de nuestro negocio».